



LE REGOLE E LE POLITICHE PER IL PIANO MARKETING **DI 5-15 GLOBAL ENERGY ITALIA**

Il Piano Marketing di 5-15 è stato progettato per aiutarti ad espandere il tuo business, ottenendo così dei guadagni importanti.

Probabilmente ti sorgeranno dei dubbi nel tuo percorso. Questo documento contiene le regole e politiche che ti aiuteranno a rispondere alle tue domande.

Questo è il SOLO documento ufficiale dal quale ottenere risposte. Qualsiasi altra informazione che non proviene da queste pagine non è veritiera e NON devi farvi affidamento.

Se non dovessi trovare la risposta ad una domanda utilizzando questo documento, l'UNICA cosa da fare sarà quella di mettere la domanda per iscritto ed inviarla al Servizio Associati (Associati@5-15globalenergy.it); riceverai così una risposta, per iscritto, che sarà approvata dalla direzione aziendale. Questa è l'UNICO modo per ricevere risposte che non riesci a trovare nelle Regole e Politiche.

Negli ultimi 26 anni, i titolari di 5-15 hanno fatturato miliardi di euro nel settore dell'energia. CONOSCONO questo settore.

Il principio CHIAVE del settore energetico è quello di avere un'ENORME quantità di utenze, sia personali che del tuo Team, ed il Network Marketing è il mezzo perfetto per ottenerle.

Ricorda questo: noi guadagniamo una piccola percentuale di denaro da un grande numero di utenze. Devi costantemente preoccuparti di aggiungere nuove utenze nuovi membri al tuo Team.

DEFINIZIONI

Associato: Un Associato è una persona che ha completato l'iscrizione e firmato digitalmente il Contratto 5-15 con 5-15 Global Energy Italia.

"Inattivo": Questo è uno stato grave, poiché significa che l'Associato non è riuscito a soddisfare i requisiti di qualificazione nel periodo di 6 mesi. La downline creata in precedenza non esiste più. La sua downline sarà riassegnata secondo le regole di riassegnazione.

Il suo titolo viene ridotto a Watt (o Spark se ha meno di 3 utenze personali approvate).

Smette di ricevere le ricorrenti sulle utenze personali. Per ricominciare a essere pagato, dovrà iscrivere 3 utenze personali in un periodo di 90 giorni.

Potrà continuare a ricevere i guadagni immediati su tutte le nuove utenze iscritte, oltre al Saldo Guadagni Immediati e ai Bonus per i Giochi CEO vinti.

Terminato: Questo è uno "Status" aggiunto all'anagrafica di un Associato, nel caso in cui un Associato violi in modo grave il suo contratto. Questo include anche l'infrangere la legge.

Dimesso: Questo è uno "Status" che verrà visualizzato nell'anagrafica di un Associato che ha richiesto di non far più parte della rete 5-15 e di annullare il suo contratto come Associato.

Gamba: Nel Network Marketing, una "Gamba" è la struttura verticale che costruisci cominciando da ogni Associato all'interno del tuo 1° Livello e include tutti gli Associati iscritti nel loro Team. Quindi se tu hai iscritto Mario al tuo primo livello, tutta la struttura che si crea sotto Mario compone una tua gamba. La chiamerai "La Gamba di Mario".

Utenze Personali (UP): Sono le utenze che hai iscritto personalmente e che quindi riportano il tuo Codice Associato.

Utenze del Team (UDT): Sono le utenze iscritte dagli Associati nel tuo Team (tutta la tua Downline).

Regola Utenze Massime (RUM): Il numero massimo di utenze conteggiate in una gamba. Questa regola varia a seconda della Qualifica.

Utenze Qualificate del Team (UQT): Questo è il numero totale di Utenze del Team (UDT), dalle quali sono state detratte le utenze che superano la Regola Utenze Massime (RUM), per ciascuna gamba.

Downline: Nel Network Marketing, "Downline" è una parola che viene usata molto spesso. Rappresenta tutte le persone che hai iscritto come Associati nel tuo primo livello, e quelle che gli Associati del tuo primo livello hanno iscritto a loro volta, creando così un secondo livello, un terzo livello, e così via.

In 5-15, usiamo anche la parola "Team", e questa parola ha esattamente lo stesso significato della parola "Downline". In 5-15, non ci sono limiti su quanti livelli di profondità il tuo Team (downline) può essere costruito.

Upline: Nel Network Marketing, "Upline" è esattamente l'opposto della "Downline". Rappresentano le persone collocate sopra di te, quindi il tuo Sponsor, lo Sponsor del tuo Sponsor, e così via.

Upline Qualificata: La prima persona sopra di te nella rete (quindi nella tua upline) qualificata a guadagnare le commissioni sulla sua downline.

Associato Qualificato: Un associato con titolo da Watt a Group Leader, deve iscrivere 3 utenze (approvate) in un periodo di 90 giorni per rimanere qualificato. Un associato deve essere "Qualificato" per poter guadagnare commissioni dalla propria Downline. Per un Associato con qualifica di National Leader o superiore, il requisito per essere qualificato a guadagnare le commissioni sulla sua downline, deve mantenere il numero richiesto di nuovi Watt in un dato periodo di tempo (3 nuovi Associati che devono raggiungere il titolo di Watt in un periodo di 90 giorni). Questo sarà spiegato in modo più dettagliato in seguito.

Riassegnazione dello Sponsor:

Nel Network Marketing, se osservi la downline, vedrai che assomiglia ad un albero. Inizia con una base (come il tronco di un albero) e si espande da lì, ramificandosi come i rami dell'albero in crescita. Nel Networking si chiama "Albero Genealogico".

A volte, una persona smette di lavorare e di costruire il suo Network. Succede.

Ci sono alcune situazioni che possono crearsi, le quali fanno capire a 5-15 che un Associato non sta più lavorando:

- a) Uno Spark non diventa un Watt entro 6 mesi dalla sua data di iscrizione in 5-15.
- b) Un Associato con qualifica di Watt o superiore non iscrive la quantità di utenze nel periodo richiesto.
- c) Un Associato chiede di annullare il suo accordo contrattuale con 5-15 oppure è 5-15 a terminare il contratto di un Associato a causa della violazione dello stesso.

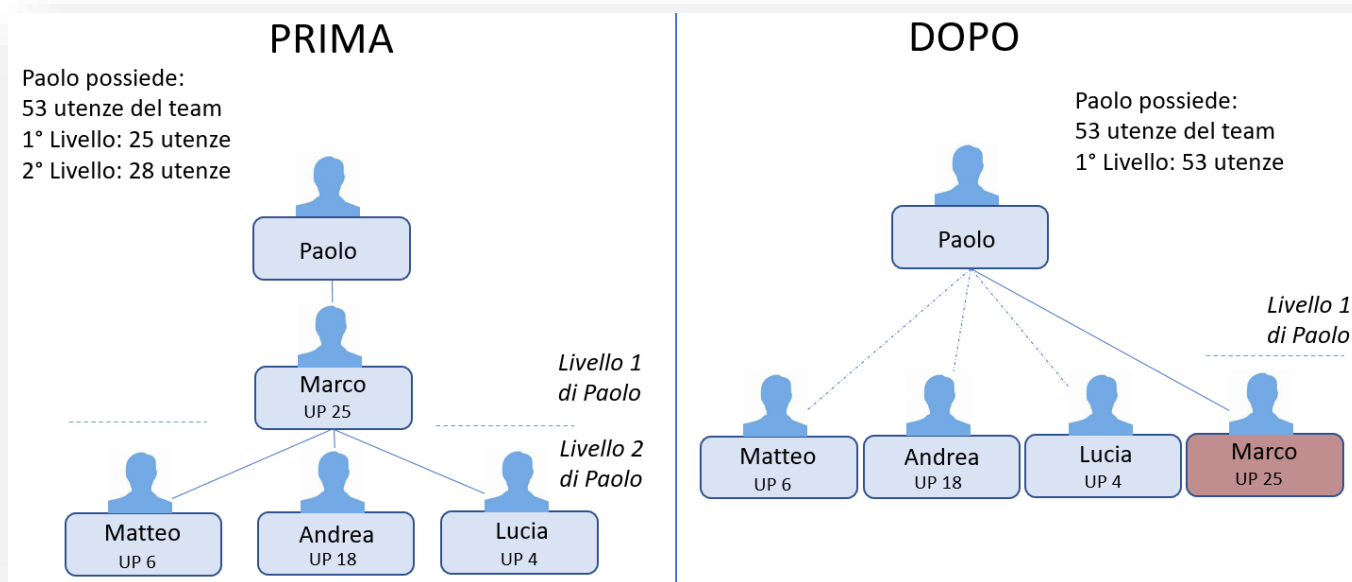
Nel momento in cui si verifica uno di questi tre episodi, questo causa un "buco" nell'Albero Genealogico.

Per risolvere questo "buco", il software cerca nella Upline il primo Associato Qualificato nel suo albero genealogico, e riassegna la struttura al nuovo Sponsor.

Esempio:

- Paolo è un Associato Qualificato. Paolo è lo Sponsor di Marco.
- Marco è lo Sponsor di Matteo, Andrea e Lucia.
- Marco ha dei problemi nella vita che gli impediranno di continuare l'attività con 5-15. Non è più in grado di occuparsi di Matteo, Andrea e Lucia.
- Quando si verifica un episodio del genere, il software guarda sopra Marco e vede che Paolo è un Associato Qualificato. Il software riassegnerà Paolo come Sponsor di Matteo, Andrea e Lucia. Matteo, Andrea e Lucia passeranno al primo livello di Paolo.

Vedi l'esempio qui sotto:



Qualifica di Carriera: Questo è la Qualifica che un Associato ha raggiunto avendo 1) inserito il numero richiesto di Utenze Personali (UP), 2) il numero richiesto di Utenze del Team / Utenze Qualificate del Team (UQT) e 3) i Requisiti per Gamba nella propria downline. Ogni Qualifica ha dei requisiti specifici.

Esempio: Quando inizi a lavorare con 5-15, la tua prima Qualifica di Carriera è "Spark". Man mano che inizierà ad inserire le utenze e ad espandere la sua attività otterrai una Qualifica più alta.

A volte, succederà che un'azienda fornitrice concorrente si accaparrì uno dei tuoi clienti. Questo fa parte della liberalizzazione del mercato dell'energia. Quando questo accade, hai due scelte: cercare di "riconquistare" quel cliente, o sostituirlo con un nuovo cliente.

Tuttavia, devi sapere che, se iscrivi il numero esatto di utenze necessarie per la tua Qualifica, siano esse Utenze Personali (UP), Utenze del Team (UDT) o Utenze Qualificate del Team (UQT), e ne dovessi perdere una e non riuscissi a riaverla o sostituirla entro la fine del mese solare, il software ti abbasserà la Qualifica a quella precedente.

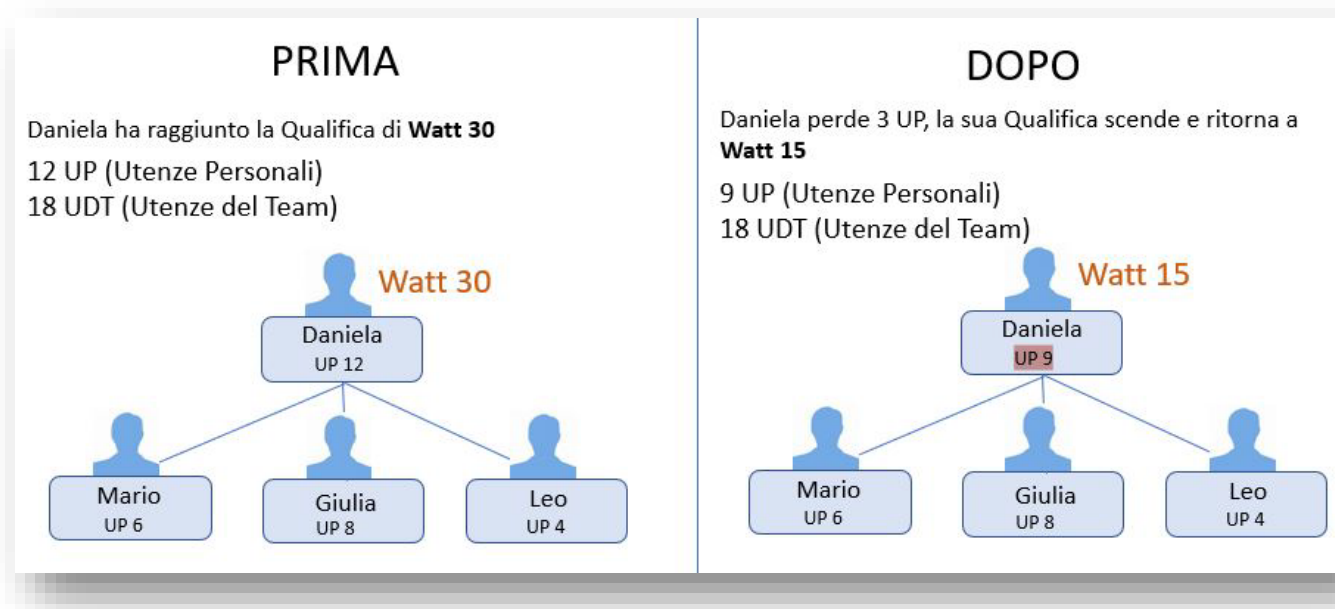
La chiave è quella di iscrivere sempre utenze in più rispetto al numero esatto dei requisiti per la Qualifica. In questo modo, si ha un margine di sicurezza per non perdere la propria Qualifica.

Esempio:

Un Associato ha raggiunto la Qualifica di Watt 30, il che significa che ha 12 UP e 18 UDT; di conseguenza, la sua Qualifica di Carriera attuale è Watt 30.

Supponiamo che l'Associato perda 3 UP.

Nuova situazione: L'Associato ha ora 9 UP e 18 UDT. Il suo nuovo titolo di carriera è Watt 15.



Naturalmente, se si "riconquisti" le 3 utenze perse, o le sostituisci, nulla cambierà.

FASI DELLE UTENZE

Le utenze attraversano varie fasi. Solo perché hai iscritto un cliente, non significa che le utenze saranno attivate. Queste varie fasi ti aiuteranno a capire meglio laddove ci sia un problema e cosa può essere fatto per risolverlo o quali clienti/utenze dovranno essere sostituite.

Di seguito viene riportato un elenco delle fasi attraverso le quali un'utenza passa, o potrebbe passare. Dovrai capire quali e come sono, per poter gestire con successo la tua attività.

In attesa di Conferma: Questo è il primo stadio che vedrete una volta che il vostro cliente ha appena firmato il contratto con IGL.

In attesa di Approvazione: Una volta che il cliente ha firmato il contratto, bisogna attendere l'approvazione dell'utenza. Con "Approvata" si intende che l'utenza è stata effettivamente assegnata a Italia Gas e Luce (IGL).

In attesa di Annullamento: A volte possono verificarsi dei problemi con l'iscrizione di un'utenza, quindi, ci sono un paio di passi da fare, per far sì che il cliente e le sue utenze vengano approvate. Esempio:

- 1) Dobbiamo convalidare l'IBAN. Ci sono banche che rendono questo passo facile ed altre con cui è più difficile lavorare. In ogni caso, bisogna assicurarsi della validità dell'IBAN per permettere la trasmissione della richiesta.
- 2) A volte riceviamo segnalazioni della presenza di errori poiché il numero dell'utenza (POD/PDR) non corrisponde al Codice Fiscale nell'archivio nazionale del SII (Sistema Informativo Integrato) e che questo dev'essere corretto.
- 3) A volte può capitare di iscrivere un cliente che ha degli insoluti con il fornitore precedente. Per questo motivo, IGL non ha la possibilità di iscriverlo in quanto le sue utenze sono bloccate dal precedente fornitore.

Indipendentemente dal motivo, verrai informato su quale sia l'errore e se tu debba fare qualcosa per sistemarlo o meno. Il lavoro di correzione degli errori verrà gestito dal gestionale, che invierà una richiesta al cliente richiedendo di effettuare la correzione.

In alternativa, IGL ha un Dipartimento chiamato “Accounts Management” il cui unico compito è quello di ottenere la conferma delle utenze e far sì che vengano approvate. Qualunque cosa accadrà, verrai informato.

(Approvato, in attesa di Inizio Fornitura) Questo stadio significa che l’utenza è stata "assegnata ad IGL". Questa è la fase più importante perché l’utenza deve prima arrivare a questa fase per far sì che tu riceva il pagamento del guadagno immediato.

(In Fornitura) Significa che IGL sta effettivamente fornendo elettricità e/o gas al cliente.

(In Fornitura, in attesa di Cancellazione) I clienti possono cambiare residenza, cambiare fornitore, o a volte a) volte è la stessa IGL a cancellare il contratto di un cliente a causa di un cattivo storico dei pagamenti.

In questi casi, IGL sta continuando a fornire energia al Cliente e lo farà fino al primo giorno del mese successivo. Ti informeremo sul motivo della cancellazione e se c’è qualcosa che tu possa fare per aiutarci a recuperare l’utenza.

(Cancellata) Significa che l’utenza di energia o gas non è più in fornitura con IGL. È semplicemente cancellata.

INVESTIMENTO

Investimento. Ogni compagnia di Network al mondo richiede un investimento finanziario. Devi pagare per “*giocare*”. 5-15 non è differente: anche noi vogliamo un investimento, ma nel nostro caso non sono i tuoi soldi.

Il tuo primo investimento inizia col diventare un cliente di IGL. Dai al tuo Sponsor due utenze personali, come ringraziamento per averti fatto conoscere l’opportunità di 5-15.

Il tuo secondo investimento è il tuo Tempo; dedica almeno qualche ora ogni settimana alla costruzione del tuo successo ed inizia a guadagnare da 250 a 750 euro al mese, ed inizia a crescere sempre di più.

Non siamo qui per chiedere i tuoi soldi, ma per aiutarti a guadagnare i nostri soldi, e migliorare sempre più la tua vita.

REQUISITI TEMPORALI

Quando una persona si iscrive come Associato di 5-15, accadono due cose.

1. Per ottenere la prima qualifica di "Spark", il nuovo Associato deve cedere 2 utenze al suo Sponsor.
2. Come Spark, hai 6 mesi di tempo dalla data di iscrizione per raggiungere il titolo di Watt. Se questo requisito non viene soddisfatto, qualsiasi Associato che avrai personalmente iscritto avrà una **Riassegnazione di Sponsor** fino alla successiva Upline Qualificata.

Associati con la Qualifica di Watt o superiore, fino al profilo di Group Leader.

Come detto in precedenza, 5-15 ha stabilito i più semplici requisiti temporali di tutta l'industria del Networking.

Il requisito è questo: per continuare a ricevere i guadagni immediati e le ricorrenti della tua downline, devi iscrivere 3 nuove utenze in un periodo di 90 giorni.

Se, per qualsiasi motivo l'Associato non dovesse iscrivere 3 utenze:

- Il suo status diventerà "Non Qualificato a Guadagnare dalla Downline". Ciò significa che non riceverà alcun Guadagno Immediato dalla sua downline, non riceverà le Ricorrenti Unilevel
- Continuerà ad essere pagato per le commissioni di Guadagno Immediato sulle Utenze Personalmente Iscritte, e le Ricorrenti Mensili sulle Utenze Personali (UP).

Non perdi la tua Downline:

Perdi solo la capacità di guadagnare da essa, fino a quando non ti riqualifichi.

Per riqualificarti a guadagnare le commissioni della downline, ti viene concesso un ulteriore periodo di 90 giorni per iscrivere un totale di 6 nuove utenze.

Questo significa che ti vengono concessi 180 giorni per iscrivere 6 nuove utenze.

Se non iscrivi 6 nuove utenze, ecco cosa succederà e perché.

Perdi la tua Downline ed entri nello status “Inattivo”:

La storia ci ha insegnato che, se non stai costruendo la tua azienda, non ti stai nemmeno prendendo cura della tua Rete/Downline. Questo è un dato di fatto, riceviamo spesso chiamate di Associati che ci dicono: *“il mio Sponsor ha smesso di lavorare”*.

Quindi se, dopo essere diventato “non qualificato a guadagnare sulla downline”, un Associato non iscrive 6 nuove utenze nel periodo di 180 giorni, lui/lei verrà considerato “Inattivo”.

Tutti gli Associati che ha personalmente iscritto nel suo primo livello avranno una **Riassegnazione di Sponsor** fino alla prossima Upline Qualificata. Non riceverà più i Guadagni Immediati del Team, le Ricorrenti del Team.

Manterrà le UP, ma non riceverà più ricorrenti delle UP. Ricomincerà senza Associati nella sua downline. Se ha 3 o più utenze “Approvate/In Fornitura”, ricomincerà con la Qualifica di Watt. La sua posizione nella Rete/Network rimarrà la stessa, non può essere cambiata.

Per riqualficarsi per il guadagno delle Ricorrenti delle UP, è necessario iscrivere 3 nuove utenze approvate, entro un periodo di 90 giorni.

L'Associato continuerà a ricevere guadagni immediati sulle vendite: Saldo Guadagni Immediati, Giochi del CEO per i quali sei qualificato a partecipare.

Associati con la Qualifica di National Leader o superiore

Quando un Associato diventa National Leader, sarà automaticamente qualificato a guadagnare dalla downline per i successivi 90 giorni. Per continuare a ricevere Guadagni Immediati e Ricorrenti dalla downline, dovrai iscrivere:

- 3 nuovi Watt in un periodo di 90 giorni.

Un Watt verrà considerato solo se la data di iscrizione non precede di oltre 2 settimane il raggiungimento del titolo di National Leader da parte dell'Associato. Se un Associato nella tua downline retrocede al titolo di Spark e poi torna ad essere un Watt, questo Associato non verrà conteggiato come nuovo Watt ai fini del rispetto del requisito di creazione dei titoli.

Cosa succede se un National Leader o superiore non riesce a iscrivere 3 nuovi Watt nel primo periodo di 90 giorni?

- Il suo status diventerà "Non Qualificato a Guadagnare dalla Downline". Ciò significa che non riceverà alcun Guadagno Immediato dalla sua downline, non riceverà le Ricorrenti Unilevel né le Ricorrenti Generazionali.

Continuerà invece a ricevere le commissioni sulla sua produzione personale: Guadagni Immediati, Saldo Guadagni Immediati, Bonus dei Giochi del CEO e Ricorrenti sulle Utenze Personali.

Un National Leader può riqualficarsi per guadagnare nuovamente le commissioni della downline (settimanali e mensili) iscrivendo 6 nuovi Associati che diventano Watt entro il secondo periodo di 90 giorni.

Se ci riesce, diventerà di nuovo "Qualificato a Guadagnare" per il successivo periodo di 90 giorni.

Se invece non riuscirà a farlo, diventerà "Inattivo". (Fare riferimento al profilo "Inattivo" spiegato sopra).

Se il National Leader perde il titolo e retrocede a uno più basso, dovrà iscrivere 3 utenze personali e non più 3 nuovi Watt per rimanere qualificato a ricevere le commissioni. (O 6 utenze personali se l'Associato si trova nel secondo periodo di 90 giorni prima di diventare "Inattivo").

INFORMAZIONI SULLA POLITICA DI CANCELLAZIONE DELL'ASSOCIATO PER SUA RICHIESTA

L'azienda cancellerà un Associato solo dopo aver ricevuto una richiesta formale scritta di cancellazione da parte di quest'ultimo, dichiarando di non voler più far parte di 5-15 e chiedendo l'annullamento del suo contratto come Associato. Una volta ricevuta la richiesta, l'azienda assegnerà a quell'Associato uno "Status" di "Dimesso".

Se un Associato ha richiesto la cancellazione, ma con il tempo cambia idea e vuole riprendere a costruire la sua attività in 5-15, può essere re-iscritto dallo stesso Sponsor o da qualsiasi altro Associato. L'Associato re-iscritto NON riprenderà la sua precedente downline, né le sue precedenti utenze personali, né la sua precedente qualifica.

Sarà considerato un nuovo Associato e ripartirà da zero.

INFORMAZIONI SULLA POLITICA DI CANCELLAZIONE ASSOCIATO PER DECISIONE DI 5-15 ITALIA

L'azienda potrà annullare il contratto di un Associato su esclusiva approvazione del CEO/Presidente a seguito della presentazione di una prova scritta in cui si mostra che:

- 1) L'Associato ha violato le Regole e Politiche Aziendali, o
- 2) L'Associato ha violato la legge Italiana, o

3) L'Associato sta causando all'azienda più danni che benefici.

Un Associato il cui contratto è stato terminato perde tutto. Questo Associato non può più lavorare con 5-15 Global Energy. Qualsiasi Associato iscritto personalmente, nel suo primo livello, avrà una Riassegnazione di Sponsor fino alla prossima Upline Qualificata.

Non è una cosa da poco.

Un Associato il cui contratto viene terminato con causa, (vedi punto 1), 2) e 3) sopra) potrà essere reintegrato solo previa autorizzazione scritta dal CEO/Presidente.

Infine, se l'Associato che è stato “terminato” aveva delle UP, queste utenze manterranno la stessa posizione nell'albero genealogico. Queste utenze continueranno ad essere conteggiate come Utenze del Team per la Upline.

CAMBIARE SPONSOR/UPLINE

Se, entro i primi 60 giorni dall'iscrizione è stato fatto un errore nel processo di iscrizione, o se l'Associato sente che il suo Sponsor non lo sta aiutando nella crescita della sua produzione, lui/lei può richiedere il trasferimento a un diverso Sponsor/Upline sarebbe più vantaggioso/produttivo, devono verificarsi i seguenti passaggi:

- 1) Presenti una tua richiesta scritta all'azienda con una ragione reale per cui questo cambio di Sponsor dovrebbe avvenire.
- 2) Ricevi permesso scritto dall'attuale Upline Attiva (che dovrebbe essere lo Sponsor) per il trasferimento.
- 3) La direzione di 5-15 approva il trasferimento.

Nota importante:

La direzione di 5-15 prende molto sul serio la protezione dell'Albero Genealogico. Gli Associati hanno lavorato duramente per costruire la loro downline, e 5-15 ha l'intenzione di proteggerla.

Se si scopre che un Associato sta cercando di manipolare queste regole, facendo qualche forma di "trucco" che viola lo spirito di queste regole, sia l'Associato che tenta di spostarsi sotto uno Sponsor diverso, che lo Sponsor sotto il quale sta cercando di spostarsi, saranno messi di fronte alla direzione della società per violazione dell'accordo di Associato.

Entrambi gli Associati rischiano di essere "terminato" da 5-15, perdendo tutta la struttura. Quindi, non fatelo, sarete scoperti e molto probabilmente perderete tutto.

REGOLE E POLITICHE DELL'AVANZAMENTO DI QUALIFICA

Il Piano Marketing è progettato intorno a quello che noi chiamiamo **Avanzamento di Qualifica**.

Tutte le Qualifiche si basano sulla tua produzione personale e su quella del tuo Team. Questa produzione tiene conto del numero di utenze inserite e delle Qualifiche raggiunte dagli Associati.

I tuoi guadagni mensili saranno calcolati in base alla Qualifica che hai nell'ultimo giorno del mese. Quindi, se diventi un National Leader nell'ultima settimana del mese, sarai pagato tutte le commissioni mensili in base al tuo nuovo Titolo.

Per quanto riguarda i Guadagni Immediati settimanali, essi saranno pagati in base alla Qualifica che hai nell'ultimo giorno della settimana (quindi domenica).

QUANDO UN'UTENZA CONTA PER LE QUALIFICHE DI CARRIERA?

Ci sono tre (3) stati di un'utenza che contano come valide le Qualifiche. Esse sono:

- i. **Approvato, in attesa di inizio fornitura.** Il cliente e la sua utenza sono stati inseriti nel sistema, hanno superato i controlli richiesti e IGL è stato assegnato come nuovo fornitore.
- ii. **In Fornitura.** IGL sta fornendo l'energia al cliente.

- iii. **In Fornitura, in attesa di cancellazione.** IGL sta ancora fornendo energia al cliente, ma è stata ricevuta una comunicazione che a partire dal primo giorno del mese successivo, questo cliente smetterà di essere in fornitura con IGL. Quando questo accadrà, l'utenza non conterà più per le tue Qualifiche.

RIASSEGNAZIONE DELLO SPONSOR (GLOBAL LEADERS E SUPERIORI)

Se un Associato con la Qualifica di Carriera di Global Leader o superiore cessa di essere un Associato di 5-15 Italia per sua scelta o per scelta dell'azienda, la sua downline subirà una **Riassegnazione di Sponsor** alle seguenti condizioni:

- 1) Se il suo Sponsor è stato pagato come Global Leader o superiore, almeno una volta negli ultimi quattro mesi, ed è anche un Associato Qualificato, allora la downline sarà immediatamente trasferita al suo Sponsor, attraverso la **"Riassegnazione dello Sponsor"**.
- 2) Se il suo Sponsor non è stato pagato come Global Leader o superiore, almeno una volta negli ultimi quattro mesi, allora gli sarà concesso un periodo di sei mesi per raggiungere la Qualifica di Global Leader o superiore. Durante quel periodo di 6 mesi, non si verificherà alcuna **"Riassegnazione dello Sponsor"** a meno che lo Sponsor non raggiunga la Qualifica di Carriera di Global Leader o superiore.

Se lo Sponsor è già Global Leader (o superiore) o raggiunge questa Qualifica nei tempi stabiliti, allora il primo livello di downline dell'Associato "terminato" o "dimesso" avrà una **"Riassegnazione dello Sponsor"**, ma non saranno pagate commissioni retroattive.

Se lo Sponsor non è già Global Leader (o superiore) e non raggiunge questa Qualifica nei tempi stabiliti, allora la posizione dell'Associato "terminato" o "dimesso" rimarrà permanentemente vacante ma non verrà rimossa dalla genealogia, in modo che quella downline rimanga intatta e sia considerata una gamba per la Upline.

REGOLE DEL PROGRAMMA “PORTA UN AMICO” PER GLI ASSOCIATI

5-15 Global Energy e Italia Gas e Luce hanno creato il programma “Porta un Amico” per aiutare i clienti esistenti a ridurre gli importi delle loro bollette ed incentivarli a restare con IGL. Questo strumento consente agli Associati di fidelizzare i propri clienti e di far crescere la propria downline.

Quando entra in gioco il programma “Porta un Amico”?

Quando un cliente non è interessato a diventare un Associato 5-15, l'Associato può proporre il programma “Porta un Amico”. Più amici e familiari porterà il cliente, più grande sarà lo sconto che riceverà sulla bolletta. Lo sconto sarà valido per tutto il tempo in cui l'amico avrà un'utenza in fornitura con IGL.

Come lo usa il cliente?

In qualità di Associato, non dovrai iscrivere gli amici del tuo cliente, sarà il tuo cliente a farlo. Sulla loro fattura di IGL, hanno un link tramite il quale può iscrivere le utenze dei loro amici e che sarà collegato al loro codice cliente.

Quali sono i vantaggi per te?

- Le utenze portate dagli "amici" dei tuoi clienti saranno conteggiate per te come utenze di team all'interno del tuo primo livello. Verrà creata una gamba " Utenze da Porta un Amico" in cui potrai visualizzare queste utenze.
- Riceverai quindi le Ricorrenti su tutte queste utenze di primo livello, fintanto che questi saranno in fornitura con IGL.
- Queste utenze saranno considerate anche come Utenze di Team ai fini dell'avanzamento di Qualifica.

Per maggiori dettagli sul programma “Porta un Amico”, puoi consultare il sito IGL ed il Portale Associati.

QUESTIONI RELATIVE ALLE COMMISSIONI/AI GUADAGNI

5-15 Global Energy Italia calcola e paga i Guadagni Immediati e Bonus dei Giochi del CEO settimanalmente. Invece, le Ricorrenti sulle Utenze Personali (UP), le Ricorrenti Uni-Level, le Ricorrenti Generazionali, e il Saldo Guadagni Immediati saranno calcolati e pagati la prima settimana di ogni mese.

IMPORTI MINIMI DI PAGAMENTO

Non saranno effettuati pagamenti inferiori a € 1.00. Gli importi più piccoli rimarranno in sospeso. Una volta che l'importo sarà superiore ai € 1.00 verrà corrisposto all'Associato.

In quanto Incaricato alle Vendite a Domicilio, lavorerai con o senza una Partita Iva, in base ai tuoi guadagni. In ogni caso, 5-15 deve ricevere una fattura o ricevuta dall'Associato per le commissioni dovute. Come spiegato in seguito, 5-15 emette le fatture per conto dell'Associato.

Per gli Associati che utilizzano il Codice Fiscale, il governo italiano impone una marca da bollo di € 2.00 su qualsiasi ricevuta di importo netto pari a € 77.47 o superiore. 5-15 detrairà i € 2.00 da qualsiasi ricevuta settimanale che raggiunga un importo netto di € 77.47 o superiore.

5-15 ha implementato un sistema automatizzato in cui la fattura viene creata per conto dell'Associato e trasmessa a 5-15 attraverso il portale SDI. Ogni Associato che viene pagato utilizzando una P.IVA, consentirà a 5-15 Global Energy di fatturare automaticamente per suo conto.

Firmando questo contratto, autorizzi quindi 5-15 ad emettere ricevute fiscali e fatture a tuo nome. Non si tratta di un servizio opzionale. Il nostro sistema di calcolo e pagamento delle commissioni è altamente automatizzato, e qualsiasi eccezione a questa regola causerà problemi con questo sistema. Per questo motivo, se scegli di revocare questa autorizzazione, questo significherà terminare il tuo Contratto con 5-15 e, di conseguenza, non sarai più un Associato 5-15.

Una volta ricevuta la fattura da SDI, 5-15 trasferisce il pagamento delle commissioni sul conto bancario dell'Associato. 5-15 poi preparerà la fattura elettronica e la invierà all'Associato via e-mail informandolo che il pagamento è stato effettuato. Il costo per la creazione della fattura da parte di 5-15, l'invio tramite SDI, il bonifico bancario e la ricevuta di pagamento è di € 1,50 a settimana, laddove siano state pagate le commissioni.

GUADAGNI IMMEDIATI – SPARKS:

- 1) Gli Spark che lavorano per iscrivere le loro prime 3 utenze approvate non riceveranno alcuna commissione immediata.
- 2) Se lo Sponsor dello Spark è un Associato qualificato con un titolo di Watt o superiore, lui/lei riceverà € 20.00 per ogni utenza approvata (per un totale massimo di € 60.00). Questo è un pagamento una tantum.

GUADAGNO IMMEDIATO (WATT E OLTRE):

Quando un Associato qualificato al Titolo di Watt o superiore iscrive un'utenza approvata:

- 1) L'Associato riceverà fino a € 40.00 per ogni utenza approvata, a seconda di quante ne ha iscritte durante quel mese, e se si tratta di utenze commerciali o domestiche.
- 2) Il suo Sponsor (che deve essere un Watt o superiore) sarà pagato € 5.00 per ogni utenza, senza limiti sul numero di utenze che possono essere pagate.
- 3) Il primo Associato qualificato come Watt 60 nella sua Upline, riceverà € 3.00 per ogni utenza approvata, senza limiti sul numero di utenze che possono essere pagate. Se lo Sponsor è un Watt 60 o superiore, i € 3.00 sono cumulabili con i € 5.00 ricevuti sopra.
- 4) Infine, il prossimo National Leader qualificato nella propria Upline, riceverà € 2.00 per ogni utenza approvata, senza limiti sul numero di utenze che possono essere pagate. Se lo Sponsor è un National Leader o superiore, riceverà sia i € 2.00 che i € 5.00 ed i € 3.00 ricevuti sopra.

REGOLE RIGUARDANTI I CLIENTI IGL

CLIENTI CESSATI CHE DESIDERANO RISRIVERSI CON IGL

Per vari motivi, tra cui errori umani e truffe, i clienti potrebbero lasciare IGL inconsapevolmente, o potrebbero andarsene volontariamente e poi decidere di tornare.

In questa sezione definiremo le regole riguardanti i Guadagni Immediati per i clienti che ritornano con IGL.

1) I Guadagni Immediati non verranno pagati se il cliente viene reiscritto dall'Associato originale.

Tuttavia, l'Associato che ha iscritto il cliente per la prima volta AVRÀ 12 MESI DALLA DATA DI CANCELLAZIONE PER ISCRIVERLO DI NUOVO ed iniziare a ricevere nuovamente le ricorrenti per questo cliente. Passato questo periodo, il cliente potrà essere reiscritto da QUALSIASI Associato. I clienti spesso vengono "rubati" dalla concorrenza ed in questi casi tu hai il compito di riconquistarli. È per questo che 5-15 ti concede un periodo di 12 mesi di esclusiva per reiscrivere il cliente.

Questo accadrà ed è una parte importante della gestione del tuo business. Quando riuscirai a riconquistare il cliente, questo verrà riposizionato sotto il tuo codice ID Associato. Tu e la tua Upline non riceverete nuovamente i Guadagni Immediati, ma ricomincerete a guadagnare le ricorrenti mensili.

2) Tutte le commissioni verranno pagate a un nuovo Associato che reisciva un cliente dopo 12 mesi dalla cancellazione.

Dopo un periodo minimo di 12 mesi dalla data di cancellazione del cliente, l'utenza ora può essere reiscritta da un Associato diverso dall'originale, che riceverà i Guadagni Immediati, seguendo le regole del Piano Marketing.

Per essere chiari, per il punto 1) di cui sopra, anche se l'Associato originale reiscrive il cliente 16 mesi dopo che si è cancellato, non gli verranno comunque pagati i Guadagni Immediati, ma il cliente sarà rimesso nelle sue UP e gli saranno pagate le ricorrenti mensili.